



FICHA DESCRIPTIVA - SESIÓN TEMÁTICA

Presenta tu negocio. Elevator Pitch

MODALIDAD: Presencial

LUGAR DE IMPARTICIÓN: Edificio CREA

Nº DE PARTICIPANTES: Máximo 20

DURACIÓN: 3 horas

OBJETIVO GENERAL:

¿Sabes qué es un elevator pitch? Si quieres emprender y aprovechar el networking para impulsar tu proyecto, es importante que lo tengas bien preparado. Una situación informal puede convertirse en una **oportunidad de obtener un contacto** interesante, de acercarte al sector que te interesa o encontrar un socio o alianza para llevar adelante tu idea. En cualquier caso te resultará muy útil manejar esta técnica para generar interés sobre tu proyecto.

El taller permite a los participantes **entrenar sus habilidades** para construir y exponer su Elevator pitch ante distintos públicos, atendiendo a la estructura.

CONTENIDOS:

- Qué es un Elevator Pitch y usos habituales.
- Contenidos y Pautas del pitch personal o de tu idea.
- La adaptación al Interlocutor: entrevistador, socio, cliente, inversor...

METODOLOGÍAS: Actividad de desarrollo práctico