



## FICHA DESCRIPTIVA - SESIÓN TEMÁTICA

### Cómo convencer a un/a inversor/a

**MODALIDAD:** Presencial

**LUGAR DE IMPARTICIÓN:** Edificio CREA

**Nº DE PARTICIPANTES:** 20

**DURACIÓN:** 3 horas

#### **OBJETIVO GENERAL:**

En los foros de inversión encontrarás a inversores/as de carácter privado que esperan un alto retorno de inversión, por lo que conseguir el apoyo de éstos/as no siempre es fácil. En este taller te ofreceremos herramientas y consejos que te ayudarán a "allanar" el camino y te ayudaremos a ponerlos en práctica.

#### **CONTENIDOS:**

- Selecciona a tus inversores/as
- ¿Qué estás dispuesto/a a dar a cambio de la financiación?
- Véndeme tu idea de forma sencilla y atractiva
- Explícame cómo se recupera el dinero
- Háblame de la rentabilidad

**METODOLOGÍAS:** Es preciso llevar preparada una presentación de la empresa para exponer.